**省地区销售经理**

工作地点：长沙/太原/石家庄

**招聘要求：**

1、大专及以上学历，专业不限；

2、10年以上医疗相关行业销售经验，6年以上IVD行业销售经验；

3、丰富的检验科接触经验，成熟的经销商管理经验；

4、有独立负责和管理湖南省市场的经验；

5、有与国外跨国公司直接竞争并取得良好业绩的经历佳；

6、有责任心，敢于担当，善于目标管理，有良好的团队合作精神。

**岗位职责：**

1、负责湖南省市场销售和管理工作，完成省区销售计划；

2、充分了解IVD行业的动向、趋势，竞争对手包括一些潜在对手和行业变化；

3、管理湖南省的营销团队、与总部职能部门共管临床应用和维修服务团队；

4、根据公司发展战略、制定和调整市场发展策略；

5、其他与市场销售相关的管理。